



Javier Olmos

ING. COMERCIAL

SOBRE MI

Cuento con 24 años de experiencia en el rubro de consumo masivo. A lo largo de mi carrera ocupé cargos importantes en empresas reconocidas tanto nacional como internacionalmente. Mis funciones me dieron la oportunidad desarrollarme en las áreas de Marketing, Ventas y Logística, permitiéndome tener una perspectiva de eficiencia en los procesos y al mismo tiempo trabajar con un enfoque total en los clientes. El liderazgo y la solución de conflictos son cualidades destacadas que me permitieron siempre conseguir optimos resultados.

CONTACTO

 Calle Vallegrande 415 - Centro

 77080090

 javierolmos23@gmail.com

 linkedin.com/in/Javier Olmos Anglarill

 @javierolmos

INTERESES



Viajar



Leer



Fútbol



Música

REFERENCIAS

MARIO IGNACIO ANGLARILL SERRATE

Presidente Ejecutivo

SOFIA LTDA – GRUPO ANGLARILL

Teléfono: 77690561

mianglarill@ascorp.com.bo

LUIS FERNANDO ACASIGUE

Compensation & Global Mobility Manager

PLUSPETROL

Teléfono: 62047853

EXPERIENCIA LABORAL

GERENTE DE LOGISTICA

Diciembre 2008 – Diciembre 2023

Santa Cruz de la Sierra

SOFIA LTDA.

Liderar un equipo de 800 personas a nivel nacional con dependencia directa y una flota de 300 camiones tercerizados. Definir estrategias operacionales en los procesos de Almacenaje, Control de Inventario, Transporte de Producto Terminado, Modelo de Servicio Logístico, entrega de alimentos balanceados en campo y administración de un taller mecánico para unidades propias de la empresa.

JEFE DE VENTAS

Julio 2006 – Noviembre 2008

Santa Cruz de la Sierra

SOFIA LTDA.

Supervisión del equipo de vendedores. Desarrollo de canales de Ventas. Desarrollo y consolidación de los flujos de ventas en provincia. Definición de precios en función a la oferta y demanda del mercado. Coordinación con Marketing para la ejecución de campañas de ventas/trade.

SUPERVISOR DE VENTAS

Octubre 2003 – Abril 2006

Rio de Janeiro

DISTRIBUIDORA AMBEV – BEBIDAS SAO GONCALO

Liderazgo en el equipo de ventas, control y ejecución de los objetivos comerciales, ejecución de campañas promocionales y de trade. Auditorías de mercado permanentes. Definición de precios en base a un presupuesto asignado. Ejecución de campañas de fidelidad.

JEFE DE MARKETING

Marzo 1999 – Octubre 2001

Santa Cruz de la Sierra

EMBOLO – COCA-COLA

Administración y control del presupuesto de Marketing. Ejecución de las campañas de marketing. Coordinación con el equipo de Ventas para actualizaciones de Trade. Auditorías de mercado. Manejo y negociación con proveedores.

EDUCACIÓN

INCAE BUSSINES SCHOOL COSTA RICA

Marzo 2013 – Mayo 2013

PROGRAMA DE ALTA GERENCIA

Actualización 360° de aptitudes gerenciales desde Estrategia Corporativa, Economía, Administración, Tácticas Operacionales, RRHH y Liderazgo. El Networking es un plus muy importante en este programa por la inmersión existente.

PONTIFICA UNIVERSIDAD CATOLICA DE CHILE

2009 – 2010

DIPLOMADO EN OPERACIONES

Enfoque en eficiencia operacional, altos niveles de atención al cliente, optimización de productos y reducción de costos. Se desarrolla ampliamente técnicas estadísticas aplicadas a la estandarización y calidad.

UNIVERSIDAD FEDERAL FLUMINENSE – RIO DE JANEIRO

1996 – 2007

MBA MARKETING EMPRESARIAL

Estrategias de Marketing, estudios de mercados, optimización de costos asociados, psicología conductual.

UNIVERSIDAD PRIVADA DE SANTA CRUZ DE LA SIERRA

1996 – 2007

INGENIERIA COMERCIAL

Carrera Universitaria

IDIOMAS

INGLES

PORTUGUES

HERRAMIENTAS

ORACLE - MICROSOFT OFFICE

